**Используй пандемию как стимул и мотивацию.**

Многие представители малого и среднего бизнеса сегодня очень подвержены пессимистическим настроениям в вопросе: «А стоит ли вообще что-то делать?» Не самое лучшее время для открытия и развития бизнеса. А на фоне пандемии COVID-2019 это воспринимается вполне убедительно и некоторые даже посочувствуют.

Однако это не так. Самое главное в такой ситуации - это не останавливаться и не опускать руки.

Как только начинают появляться подобные мысли в большинстве развитых стран все привычно идут к психологам (терапевтам, аналитикам) и подобного рода специалистам и готовы платить вполне себе достойное вознаграждение за то, чтобы просто пообщаться.

В этой связи хочется сказать, чтозамедление экономической активности напрямую связано с возможностью использовать креативные методы и способы реализации самых безумных идей и проектов и это тот шанс, который просто необходимо использовать!!!

Ярких примеров на просторах интернета огромное множество и самые нестандартные решения появляются именно при возникновении трудностей и препятствий, которые кажется порой непреодолимы. Основа эффективных антикризисных мер в любом бизнесе - это перестать ждать и надеяться, что помощь придет сама по себе. Надо идти вперед, общаться с людьми разных возрастов и профессий и по возможности в рамках проведения различного рода тематических мероприятий (мастер классы, митапы, стартап школы и т.п).

По опыту работы учреждения хочется отметить, что одним из наиболее эффективных способов общения является нетворкинг(Networking). Само слово звучит загадочно и новомодно. Однако в любой бизнес-тусовке можно услышать о том, что нетворкинг – это прогрессивный способ построения деловых связей. Простыми словами – умение заводить знакомства с нужными людьми для развития карьеры, бизнеса. Через таких людей Вы можете выйти на нужного специалиста, которого лично не знаете, но он входит в круг общения вашего знакомого.

В нашей стране под нетворкингом часто понимают обмен визитками и беглое общение на конференции. Если вы поделились контактами с человеком и сказали ему пару слов о своей работе, вы ещё не завели полезное знакомство. Посмотрите в свою визитницу. Десятки, а то и сотни карточек с контактами, которые вам не пригодились. Вы их храните на будущее. А вдруг!?

В правильном понимании нетворкинг – это построение сети деловых контактов начиная с длительного и комфортного общения с интересующим вас человеком. В благоприятной обстановке можно узнать, чем занимается собеседник, рассказать о своем бизнесе, услышать мнение другого человека и поделиться своим опытом.

**Правильное окружение помогает легче строить карьеру, мотивирует к работе и сокращает время на достижение успеха. Без помощи знакомых зачастую невозможно пробить потолок в профессиональном росте.**

Такие контакты можно приобрести на мероприятиях, которые организуются и проводятся учреждением.

 Одним из самых активно проводимых мероприятий для молодых, амбициозных и креативных людей является Стартап-школа.

В общем понимании Стартап-школа - это образовательные и инвестиционные мероприятия для жаждущих запустить новый бизнес или расширить существующий. Это неформальное бизнес-образование, которое поможет Вам получить знания, практические инструменты, контакты и другие ресурсы для быстрого запуска и развития
Вашего бизнеса или стартапа. В рамках Стартап-школы Вы можете выбрать самый подходящий для Вас формат мероприятия: митап, тройной митап, интенсивный курс, день эксперта. В качестве экспертов выступают как действующие предприниматели, так и опытные инвесторы, которые готовы разобрать на практике каждый реальный кейс. Стартап-школа-это не теория, это–практика! Если Вы хотите идти в ногу со временем, генерировать свои бизнес-идеи в готовый проект и сделать этот проект успешно реализуемым, либо просто пообщаться и «обрасти» связями – присоединяйтесь к нашим занятиям в Стартап-школе Гродно. Новой сезон запускаем уже в сентябре. Ждем Вас!

**Гродненское областное учреждение финансовой поддержки предпринимателей –** [**www.fincentr.by**](http://www.fincentr.by)**, 62 16 30**